

## **Тема 16. Формирование и закономерности развития мирового хозяйства**

- 16.1. Мировое хозяйство и основные этапы его становления.
- 16.2. Мировая торговля, ее виды, формы. Внешнеторговая политика.
- 16.3. Мировой рынок рабочей силы.
- 16.4. Международное движение капиталов. Транснациональные корпорации и процессы глобализации.
- 16.5. Международные валютные отношения, формы и методы их регулирования.

### **Термины и понятия**

Интернационализация хозяйственной жизни. Интеграция. Международное разделение труда. Мировой рынок. Протекционизм. Пошлина. Квота. Демпинг. Вывоз капитала. Миграция капиталов и рабочей силы. Международные экономические организации. Транснациональные корпорации. Валюта. Валютная система. Валютный курс. Платежный баланс. Плавающие и фиксированные валютные курсы. Золотой стандарт. Международный валютный фонд (МВФ).

### **Рекомендуемая литература**

[2, Гл. 19,20,21]; [3, Гл. 21, 22]; [9, Гл. 18]

### **16.1. Мировое хозяйство и основные этапы его становления.**

**Мировое хозяйство** – совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда, разнообразными торгово-производственными, финансовыми, научно-техническими экономическими связями, сложившихся в результате длительного исторического процесса.



#### **Этапы становления мирового хозяйства:**

1. XV-XVI вв. (эпоха Великих географических открытий) мировое хозяйство представляет собой совокупность внешнеторговых связей, которое было ограниченным, оставаясь сферой приложения купеческого капитала. Происходит становление мирового рынка за счет развития международной торговли (ткани, пряности и др.)

2. к. XIX- н. XX вв. (после промышленного переворота) мировое хозяйство представляет собой совокупность международных экономических отношений развитых стран друг с другом и с колониями, большое развитие получили международные производственные связи вследствие миграции капитала и рабочей силы.

3. н. XX – 30-е XX вв. появляются два типа мирового хозяйства: капиталистический и социалистический. Из мирохозяйственных связей вышла Россия.

4. с 30-х XX в. после 2-ой мировой войны образование мирового социалистического привело к восстановлению нарушенных внешнеэкономических связей.

5. распад колониальной системы (н. 60-х г.) приводит к появлению на мировой арене развивающихся стран в качестве сырьевых поставщиков.

6. сер. 70-х г. мировое хозяйство представляет собой совокупность международных экономических отношений и национальных хозяйств, втянутых в мировое разделение труда; обострилась конкуренция между США, ЕС и Японии; в мировую систему вошли НИС (Юж.Корея, Тайвань, Гонконг и др.).

7. н. 90-х г. мировое хозяйство приобретает черты единого целостного образования в связи с распадом СССР, формируется глобальное мировое хозяйство, включающее национальные экономики промышленно-развитых стран, развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

8. рубеж XX- XXI вв. происходит переход к постиндустриальному обществу, стремящемуся соединить научно-технические достижения с социально ориентированным рыночным механизмом.

Современный этап интернационализации хозяйственной жизни характеризуется либерализацией внешнеэкономической деятельности, использованием единых стандартов международных расчетов, охраны окружающей среды, образования, здравоохранения и др. Через деятельность международных организации (МВФ, ВТО) внедряются общие критерии макроэкономической политики страны и т.д.

**Мировое хозяйство на современном этапе** характеризуется следующими процессами:



**Интернационализация хозяйственной жизни** – сближение и усиление взаимозависимости национальных экономик на всех стадиях их воспроизводственного процесса.

**Региональная экономическая интеграция** – процесс хозяйственно-политического объединения стран на основе развития устойчивых взаимосвязей и международного разделения труда между национальными хозяйствами.

**Транснационализация** – процесс взаимопереплетения экономик разных стран, благодаря деятельности международных корпораций по приобретению предприятий в других странах, учреждения иностранных филиалов, что приводит к развитию наднационального производства.

**Глобализация** – процесс коренных изменений в национальных экономиках, в результате которых система международных отношений становится все более однородной, т. е. приобретает глобальный характер. Глобализация мирового хозяйства характеризуется вовлеченностью практически всех стран; созданием глобальных рынков; универсализации правил хозяйственной жизни; развитием международного производства; глобальным характером конкуренции и международного сотрудничества и др.

**Структура мирового хозяйства**

Субъекты:

- национальные хозяйства;
- региональные интеграционные объединения стран;
- международные экономические организации;
- международные корпорации.

Структурные элементы:

- мировой рынок товаров и услуг;
- мировой рынок труда;
- мировой рынок капиталов;
- мировой валютный рынок и т.д.

Под **международной экономической интеграцией** понимается высокая степень интернационализации производства на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, ведущая к постепенному сращиванию воспроизводственных структур.

Формы (стадии) экономической интеграции:

**1. Преференциальная зона** – объединяет все страны, во взаимной торговле которых снижены или отменены таможенные пошлины на ввозимые товары.

**2. Зона свободной торговли** – означает отмену торговых ограничений между странами-участницами (таможенных тарифов и количественных ограничений).

**3. Таможенный союз** – межгосударственное формирование, в рамках которого действует соглашение об установлении общего внешнего тарифа, отмене ограничений на торговлю для членов союза и проведении единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран.

**4. Общий рынок** – к 3-й форме добавляется свободное перемещение капитала и труда, а также согласование между странами-участницами общей экономической политики.

**5. Экономический союз** – межгосударственное соглашение между странами, разрешающее свободное обращение капитала, рабочей силы, товаров и услуг, а также предполагающее гармонизацию и унификацию социальной, фискальной и монетарной политики.

**6. Полная интеграция** – форма, которая возможна, если к экономическим мерам добавляются меры политические (создание надгосударственных органов управления, ликвидация государственных границ и др.).

Все субъекты мирового хозяйства взаимодействуют между собой через систему **международных экономических отношений**, которые образуют механизм функционирования мирового хозяйства.



Формы международных экономических отношений

- международная торговля;
- международное производственное и научно-техническое сотрудничество;
- международная миграция рабочей силы;
- международные валютно-кредитные и финансовые отношения.

Основой мирового хозяйства является **международное разделение труда**, которое усиливает интернационализацию хозяйственной жизни и интеграционные процессы.

Сущность МРТ проявляется в единстве процессов:

**Международная специализация** – специализация стран на определенных видах товаров и услуг сверх внутренней потребности в них для реализации на мировых рынках.

**Международное кооперирование** – совместная деятельность предприятий различных стран, сохраняющих свою хозяйственную самостоятельность по разработке, производству и сбыту товаров и услуг.

территориальная

производственная

межотраслевая

внутриотраслевая

предметная

подетальная

технологическая

## 16.2. Мировая торговля, ее виды, формы. Внешнеторговая политика.

Теории международной торговли	Краткое содержание теории
Теория абсолютных преимуществ (А. Смит)	Стране целесообразно импортировать те товары, по которым у неё издержки производства выше, чем у зарубежных стран и экспортировать те товары, по которым издержки ниже, чем за рубежом, т.е. имеются абсолютные преимущества.
Теория сравнительных преимуществ (Д. Рикардо)	Стране следует импортировать те товары, издержки производства которых выше, чем по экспортируемым. Каждой стране целесообразно специализироваться на производстве таких товаров, по которым она имеет сравнительно более низкие затраты труда.
Теория факторов производства (Э. Хекшер, Б. Олин)	Страна экспортирует товары, производство которых требует большего количества ресурсов, имеющихся у неё в избытке. В процессе международной торговли происходит выравнивание цен на факторы производства.
Парадокс В. Леонтьева	Американская экономика в послевоенный период специализировалась на производстве трудоемких товаров, что противоречило представлениям об экономике США, которые в силу избытка капитала должны были экспортировать капиталоемкие товары. Парадокс разрешается, если учитывать более двух факторов производства, в том числе виды труда (квалифицированный, неквалифицированный), капитал и др. Относительный избыток квалифицированного или неквалифицированного труда ведет к экспорту товаров, требующих больших затрат соответствующего труда.

**Международная торговля** – сфера международных товарно-денежных отношений по обмену продуктами труда между продавцами и покупателями различных стран.



Основные **показатели** международной торговли:

**Внешнеторговый оборот** – сумма стоимости экспорта и импорта той или иной страны.

**Мировой товарооборот** подсчитывается путем суммирования только объемов экспорта всех государств.

**Стоимостный объем внешней торговли** исчисляется за определенный период времени в текущих ценах соответствующих лет с использованием текущих валютных курсов.

**Физический объем внешней торговли** исчисляется в постоянных ценах и позволяет производить необходимые сопоставления и определять ее реальную динамику.

**Экспортная квота** исчисляется как отношение экспорта товаров и услуг к ВВП и показывает, какая доля всей произведенной в стране продукции реализуется на мировом рынке.

**Импортная квота** исчисляется как отношение импорта к объему внутреннего потребления страны, включающего в себя совокупность национального производства и запасов импорта, и показывает, какова доля импортируемых товаров и услуг во внутреннем потреблении.

Формы международной торговли товарами

**Экспорт**

виды:

- 1) вывоз товаров, изготовленных (произведенных и переработанных) в данной стране;
- 2) вывоз сырья и полуфабрикатов для переработки за границей под таможенным контролем с последующим возвратом;
- 3) реэкспорт – вывоз товаров, ранее ввезенных из-за границы, включая товары, проданные на международных аукционах, товарных биржах и т.д.;
- 4) временный вывоз за границу национальных товаров (на выставки, ярмарки и т.д.) с последующим возвратом или вывоз ранее ввезенных иностранных товаров (на аукционы, выставки, ярмарки и т.д.);
- 5) вывоз продукции в порядке прямых производственных связей, а также поставки в рамках международных корпорации.

**Импорт**

виды:

- 1) ввоз из-за границы товаров, технологий для реализации на внутреннем рынке импортера, а так же возмездное получение от иностранного контрагента услуг производственного и потребительского назначения;
- 2) реимпорт – обратный ввоз из-за границы национальных товаров, ранее ввезенных туда;
- 3) ввоз сырья, полуфабрикатов, узлов, деталей для переработки в данной стране и последующего вывоза за границу;
- 4) временный ввоз товаров на международные выставки, ярмарки, аукционы;
- 5) ввоз продукции в порядке прямых производственных связей и в рамках международных корпорации.

**Внешнеторговая политика** – комплекс мер правового и экономического характера, направленного на регулирование экспорта и импорта.

**Протекционизм** – это форма внешнеторговой политики, предполагающая ограничение свободного передвижения товаров и услуг через границу и направленная на защиту отечественных производителей от иностранных конкурентов.

**Фритредерство** – политика свободной торговли, направленная на обеспечение возможности мировой экономике достигнуть более эффективного размещения ресурсов и более высокого уровня материального благосостояния.



### Протекционистские меры

Таможенное регулирование	Нетарифное регулирование
<p>Таможенные пошлины – налог на импорт (экспорт) в момент пересечения границы.</p> <p>– импортные пошлины (налоги на импортируемые товары);</p> <p>– экспортные пошлины (налоги на экспортируемые товары).</p> <p>По методу расчета пошлины бывают:</p> <p>– <i>адвалорная</i> (ставка пошлины устанавливается в процентном отношении к цене товара);</p> <p>– <i>прогрессивная</i> (ставка увеличивается по мере роста цены товара);</p> <p>– <i>смешанные</i> (ставки пошлины могут существенно различаться по группам товаров).</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• эмбарго – ограничительные или запретительные меры на проведение экспортно-импортных товаров по отношению к определенным странам или отдельным видам товаров;</li> <li>• квотирование (количественные ограничения в стоимостном или физическом ограничении, устанавливаемые на экспорт (импорт) товаров);</li> <li>• лицензирование;</li> <li>• антидемпинговые пошлины, устанавливаемые в размере разницы между ценой мирового рынка по данному товару и демпинговой ценой фирмы (демпинг – дискриминация в ценах);</li> <li>• субсидирование национальных производителей импортозамещающей продукции, производителям экспортной продукции с целью стимулирования ее поставок на зарубежные рынки;</li> <li>• административные барьеры – ограничения, касающиеся потребительских свойств товаров, условий их производства и реализации и т.д.;</li> <li>• дополнительные стандарты (по качеству товара, по экологической чистоте продукта, по маркировке и др.)</li> </ul>

### 16.3. Мировой рынок рабочей силы.

**Международная миграция рабочей силы** – перемещение, переселение трудоспособного населения из одной страны в другую.

Международная миграция включает:

- эмиграцию – выезд из страны;
- иммиграцию – въезд в страну;
- реэмиграцию – возвращение эмигрантов на родину.



#### **Экономические причины миграции:**

- различия в уровнях экономического развития стран, в уровнях заработной платы, жизни, социального обеспечения;
- различия в уровне обеспеченности отдельных стран трудовыми ресурсами;
- несоответствие количественных и качественных характеристик трудовых ресурсов материально-технической базе национального производства;
- состояние национального рынка труда.

**Неэкономические причины миграции:** политические, национальные, религиозные, расовые, семейные и др.



#### **Факторы, влияющие на миграцию:**

- глобальный характер мирового экономического развития;
- НТП;
- развитие транснационального бизнеса;
- фазы экономического цикла;
- процессы экономической интеграции стран;
- осознание людьми широких экономических возможностей.

## Регулирование международной миграции

### Национальное

**Государственная миграционная политика** – меры государства, направленные на регулирование экспорта и импорта рабочей силы из данной страны или в неё.

**Типы государственной миграционной политики:**

#### 1. Эмиграционная

- стимулирование (ограничение) трудовой миграции;
- создание условий для возвращения и адаптации реэмигрантов на родине и др.

#### 2. Иммиграционная

- ограничение пребывания иммигрантов в стране;
- разрешение проживания иммигрантов без определенного срока с правом въезда членов семьи (получение гражданства после определенного срока).

### Международное

Система межгосударственного регулирования миграции рабочей силы включает двусторонние и многосторонние соглашения, занимающиеся вопросами использования рабочей силы и социально-экономических прав трудящихся. Это деятельность таких международных организаций как:

- Международная организация труда (МОТ);
- Международная миграция миграции (МОМ);
- Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) и др.

## 16.4. Международное движение капиталов. Транснациональные корпорации и процессы глобализации.

**Вывоз капитала** – процесс изъятия части капитала из национального оборота одной страны и помещения его в товарной или денежной форме в сферу производства или обращения другой страны с целью извлечения прибыли.

**Международная миграция капитала** – процессы встречного движения капитала между различными странами мирового хозяйства независимо от уровня их социально-экономического развития, приносящие дополнительные доходы их собственникам.

Объективной основой международной миграции капитала является неравномерность экономического развития стран, которая проявляется в:

- неравномерности накопления капитала в различных странах;
- избыточном количестве капитала в отдельных странах;
- несовпадении спроса и предложения капитала в различных сферах мирового хозяйства.

### **Факторы международной миграции капитала:**

- **экономические** (углубление международной специализации и кооперации производства, структурные сдвиги в экономике, интернационализация производства, развитие интеграционных процессов и др.);
- **политические** (либерализация экспорта (импорта) капитала, проведение экономических реформ и др.).

### **Формы международной миграции капитала**

По цели и характеру использования мигрирующего капитала:

- ссудный (займы и кредиты, банковские депозиты и средства на счетах);
- предпринимательский (прямые и портфельные инвестиции).

По форме собственности:

- частный;
- государственный;
- международных валютно-кредитных и финансовых организаций;
- смешанный.

По форме предоставления капитала:

- товарный;
- денежный;
- смешанный.

**Миграция капитала в предпринимательской форме (иностранных инвестиций)** предполагает наличие следующих признаков:

- организация и участие в производственном процессе за рубежом;
- долгосрочный характер вложений иностранного капитала;
- право собственности на зарубежное предприятие или его часть.

**Прямые зарубежные инвестиции** – долгосрочные вложения капитала, в результате которых экспортером организуется производство в принимающей стране капитал.

**Портфельные инвестиции** осуществляются путем вложения капитала в ценные бумаги зарубежных предприятий, не дающая инвесторам право контроля над их деятельностью.

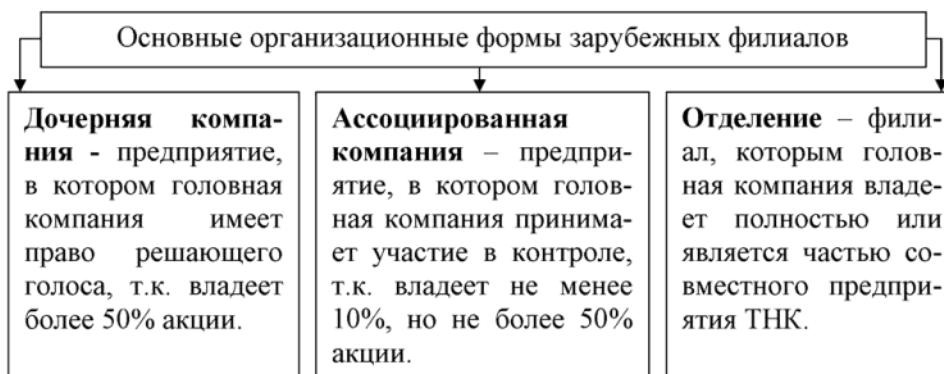
**Прочие инвестиции** выступают в форме займов и депозитов.

**Международные корпорации** – форма структурной организации деятельности крупной корпорации осуществляющей прямые инвестиции.

Международные корпорации превращают мировую экономику в международное производство, обеспечивая ускорение научно-технического прогресса во всех его направлениях (качество продукции, эффективность производства, совершенствование менеджмента и др.)

**Формы международных корпораций:**

- транснациональная корпорация (ТНК) – хозяйственное объединение, состоящее из головной компании, которой принадлежит капитал одной страны и зарубежных филиалов по всему миру;
- многонациональная корпорация (МНК) – корпорация, состоящая из головной компании которой принадлежит капитал двух и более стран и зарубежных филиалов по всему миру.



### 16.5. Международные валютные отношения, формы и методы их регулирования

**Мировая валютная система** – форма организации международных отношений, которые сложились на основе развития мирового рынка. Мировая валютная система призвана способствовать развитию международных торгово-экономических связей.

#### Мировая валютная система включает:

- валютные отношения – связи, в которые вступают частные лица, фирмы, банки и др. на валютных рынках в целях осуществления международных расчетов.
- валютный механизм – правовые нормы на национальном и международном уровнях.

#### Этапы развития мировой валютной системы

Этапы развития	Содержание
<p>1. Система «золотого стандарта»: <b>Парижская валютная система (1816-1914).</b></p>	<p>1. Золотомонетный стандарт (с1867 до начала XX в.) сложился в результате промышленной революции и расширения международной торговли. Валютный курс устанавливался исходя из золотого содержания национальной денежной единицы. Золото выполняло функцию всеобщего эквивалента.</p> <p>2. Золотослитковый стандарт (с начала XX в. до 1914 г.) т.е. урезанная форма золотого стандарта, предусматривающая обмен кредитных денег на слитки золота весом до 12,5 кг.</p>

	Для совершения данного обмена в банк надо было предъявить довольно крупную сумму денег.
<b>2. Генуэзская валютно-денежная система (1922-1944).</b>	Золотодевизный стандарт предполагал то, что кроме золота рекомендовалось использовать и английский фунт стерлингов и доллар США (девизы иностранных валют). Обе валюты, призванные выполнять роль международного платежного средства, получили название «ключевых».
<b>3. Бреттон-Вудская валютная система (1944-1976).</b>	<i>Основные принципы:</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Сохранение функции мировых денег за золотом при одновременном использовании резервных валют (доллар США, фунт стерлингов);</li> <li>• Установлены твердые обменные курсы валют 44 стран-участниц к курсу доллара;</li> <li>• Курс доллара фиксирован к золоту, цена золота – 35 долларов за тройскую унцию (31,1 гр.);</li> <li>• Центральные банки поддерживают стабильный курс своей валюты по отношению к золоту;</li> <li>• Организующим звеном является МВФ и МБРР</li> </ul>
<b>4. Современная валютная система. Ямайская конференция (1976)</b>	<i>Основные принципы:</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Устраняется функция золота в качестве меры стоимости валютных единиц; соответственно, ликвидируется твердая цена на золото, что означает демонетизацию золота и конец отводившейся ему на протяжении столетий роли мировых денег.</li> <li>• Для установления обменных курсов валют, оценки официальных активов и др. стали использовать специальные права заимствования (СПЗ) – международные платежные и резервные средства, выпускаемые МВФ и используемые для безналичных международных расчетов путем записей на специальных счетах стран-членов МВФ;</li> <li>• Доллар официально приравнен к другим резервным валютам (марке ФРГ, швейцарскому франку, йене);</li> <li>• Узаконен режим свободно плавающих валютных курсов (в рамках МВФ и МБРР);</li> <li>• Валюты могут находиться в «свободном плавании» – курс определяется спросом и предложением;</li> <li>• ЦБ не обязаны вмешиваться в работу валютных рынков для поддержания фиксированного паритета своей валюты;</li> <li>• Страна сама выбирает режим валютного курса (фиксированный, плавающий или смешанный).</li> </ul>

**Валюта** – это способ функционирования денег, когда они опосредуют международные торговые, кредитные, платежно-расчетные операции. Во-первых, это денежная единица данной страны. Во-вторых, это денежные знаки иностранных государств.

**Конвертируемость** валюты – способность одной валюты свободно обмениваться на другие национальные валюты без всяких ограничений.

**Обратимость** национальной валюты – степень ее покрытия товарной массой на внутреннем рынке.

Обратимость валюты изначально является необходимой предпосылкой достижения ею состояния конвертируемости.

По статусу валюты классифицируются на следующие виды:

- национальная валюта (законодательно установленная денежная единица данной страны, законное платежное средство на территории страны, где она выпускается);
- иностранная валюта (банкноты, монеты и требования, выраженные в валютах других стран, законное платежное средство на территориях других стран);
- международная условная валюта (СПЗ);
- региональная условная валюта (экю, евро);
- евровалюты (валюты, участвующие в расчетах третьих стран и не контролируемые финансовыми органами страны-эмитента).

По степени конвертируемости валюты различаются:

- *свободно конвертируемые валюты (СКВ)*, которые обладают неограниченной внутренней и внешней полной обратимостью и могут использоваться для формирования валютных резервов (доллар, немецкая марка, английский фунт стерлингов и т. д.);
- *частично конвертируемые валюты* (внутренние и внешние), к которым применяются валютные ограничения и которые обмениваются не на все иностранные валюты;
- *неконвертируемые валюты*, которые функционируют в пределах только одной страны и не обмениваются на другие валюты на мировом валютном рынке.



В мировой валютной системе ряд валют официально имеет статус резервной валюты, присвоенный МВФ. **Резервная валюта** – конвертируемая национальная валюта, которая выполняет функции международного платежного и резервного средства, является базой для определения валютного паритета и валютных курсов для валют других стран, используется для проведения валютных интервенций и формирования официальных золотовалютных резервов государств.

**Валютный курс** – стоимость денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны.  
Валютный курс связывает экономику страны с внешним миром, позволяет определять эффективность внешнеэкономических операций и осуществлять международные операции и расчеты.

**Валютная котировка** – установление валютного курса.  
Прямая котировка: 1 (10, 100) иностранной валюты = определенное количество единиц национальной валюты.  
Косвенная котировка: 1 (10, 100) национальной валюты = определенное количество единиц иностранной валюты.

#### **Классификация валютных курсов:**

1. Фиксированные валютные курсы предполагают вмешательство государства в их изменения (опираются на условно установленную официальную цену золота).
2. Гибкие валютные курсы – у валют отсутствует официальный паритет.
  - плавающие изменяются в зависимости от спроса и предложения;
  - колеблющиеся изменяются от спроса и предложения, но корректируются валютными интервенциями центральных банков.

#### **Валютный обменный курс:**

- номинальный – определенная конкретная цена национальной валюты при обмене на иностранную, и наоборот;
- реальный – номинальный курс, скорректированный с учетом цен двух стран.

$$E_r = E_n \times \frac{P_d}{P_f}, \text{ где}$$

$E_r$  – реальный курс;  $E_n$  – номинальный курс;  $P_d$  – уровень внутренних цен, выраженный в национальной валюте;  $P_f$  – уровень цен за рубежом, выраженный в иностранной валюте.

### **Факторы, влияющие на валютный курс:**

- 1) состояние платежного баланса страны;
- 2) макроэкономические показатели страны – ВВП, ВВП, НД и др.;
- 3) инфляция и инфляционные ожидания;
- 4) относительное изменение процентных ставок в разных странах;
- 5) колебания деловой активности;
- 6) конъюнктура валютного рынка;
- 7) политические процессы в определенных странах и т. д.



### **Последствия изменения валютного курса:**

1. Снижение курса национальной валюты приводит к удорожанию импорта, и потребители будут отдавать предпочтение товарам отечественного производства. Кроме того, приводит к увеличению экспортных возможностей, т.к. отечественные товары, выраженные в иностранной, становятся дешевле для иностранного потребителя.
2. Повышение курса национальной валюты приводит к удешевлению импорта, что делает дороже экспортные товары.

**Валютный рынок** – это система устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих в результате операций по купле-продаже иностранной валюты и различных валютных ценностей.



**Основными участниками валютного рынка** являются: коммерческие банки, валютные биржи, центральные банки, фирмы, осуществляющие внешнеторговые операции, инвестиционные фонды, брокерские компании, частные лица.



### **Виды валютных рынков:**

- *организованный* - более половины всех валютных сделок осуществляется на *валютных биржах*.
- *неорганизованный* включает все внебиржевые валютные сделки.

На валютном рынке осуществляются **валютные сделки (операции)**, что представляет собой вид деятельности, охватывающий куплю-продажу иностранной валюты, предоставление в ссуду иностранной валюты, расчеты в иностранной валюте; осуществляется финансовыми, кредитными учреждениями, юридическими и физическими лицами.

**Текущие (кассовые) сделки (spot)** – сделки с валютами, когда две стороны договариваются об обмене банковскими депозитами и немедленно её осуществляют.

**Срочные (форвардные) сделки** предполагают установление даты зачисления денег на счет.

**Валютный своп** – продажа валюты по текущему курсу в сочетании с покупкой валюты по форвардному курсу.

**Фьючерсные контракты** устанавливают количество валюты, которое будет поставлено на установленную дату в будущем.

**Валютный опцион** дает владельцу право купить или продать установленное количество валюты по установленной цене в любой момент времени.

### Валютное регулирование

#### Меры прямого валютного регулирования:

1. **Девальвация** – целенаправленные действия правительства по снижению обменного курса валюты своей страны.
2. **Ревальвация** – действия правительства, направленные на повышение обменного курса национальной валюты.
3. **Валютная интервенция**, т. е. воздействия на курс национальной валюты путем купли-продажи иностранной валюты.
4. Введение валютных ограничений и др.

К **косвенным методам регулирования валютного курса** относят практически все мероприятия фискальной и монетарной политики.

Важнейшим понятием, отражающим текущее внешнеэкономическое положение страны, является **платежный баланс**.

**Платежный баланс** – это систематизированная запись итогов всех экономических сделок между резидентами данной страны (домашними хозяйствами, фирмами и правительства) и остальным миром в течение определенного периода времени.

### Обобщенная структура платежного баланса

<b>I. Счет текущих операций</b>	
1. Товарный экспорт.	2. Товарный импорт
<u>Сальдо баланса внешней торговли (торговый баланс)</u>	
3. Экспорт услуг.	4. Импорт услуг.
5. Чистые доходы от инвестиций (чистые доходы от кредитных услуг).	
6. Чистые трансферты.	
<u>Сальдо баланса по текущим операциям.</u>	
<b>II. Счет движения капитала</b>	
7. Приток капитала.	8. Отток капитала.
<u>Сальдо баланса движения капитала</u>	
<u>Сальдо баланса по текущим операциям и баланса движения капитала.</u>	
<b>III. Официальные резервы.</b>	

Все три составные части платежного баланса должны в сумме составлять ноль. Когда говорят о дефицитах и активов платежных балансов, то имеют в виду баланс счетов текущих операций и движений капитала. Преодолеть несбалансированность платежного баланса можно путем использования официальных резервов иностранной валюты, которые находятся в распоряжении центральных банков государств.

## Международные экономические организации

→ Организация Объединенных Наций (ООН) занимается решением глобальных проблем и предотвращением глобальных катастроф.

### Международные экономические организации, регулирующие торговлю:

#### 1. Организации, регулирующие торговлю отдельными видами товаров:

- Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК);
- Организация стран-экспортеров меди (СИПЕК);
- Международная организация по какао (МОКК) и др.

#### 2. Организации, занимающиеся вопросами мировой торговли в целом:

- Всемирная торговая организация (ВТО);
- Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД);
- Международная таможенная организация (МТО);
- Международная торговая палата (МТП) и др.

### Международные валютно-финансовые и кредитные организации:

- Международный валютный фонд (МВФ);
- Группа Всемирного Банка:
  - Международный банк реконструкции и развития (МБРР),
  - Международная ассоциация развития (МАР),
  - Международная финансовая корпорация (МФК),
  - Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций (МАГИ),
  - Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС).

## Вопросы и задания.

1. Назовите основные этапы становления и развития мирового хозяйства.

2. Охарактеризуйте современный этап развития мирового хозяйства.

3. Какие существуют формы международных экономических отношений?

4. Что вы понимаете под международным разделением труда?

5. В чем суть теории сравнительных преимуществ?

6. Назовите основные показатели международной торговли товарами.
7. В чем состоят особенности международной торговли услугами?
8. Назовите основные инструменты протекционистского регулирования международной торговли.
9. В чем преимущества и недостатки протекционизма?
10. В каких формах осуществляются международные движения капиталов? Рабочей силы?
11. Почему считается, что для страны предпочтительнее ввоз предпринимательского, а не ссудного капиталов?
12. Вы купили акции иностранной компании. Вывоз ли это капитала из России? Если да, то в какой форме? А если вы купили облигации этой компании?
13. Каковы последствия вывоза капитала для страны–экспортера капитала и страны, ввозящей капитал?
14. В чем состоит основное назначение иностранных инвестиций?
15. Какие, на ваш взгляд, в настоящее время преобладают в международных отношениях процессы: интеграционные или дезинтеграционные? Ответ обоснуйте.
16. Каково влияние ТНК на международную торговлю?
17. Какие международные организации вам известны? Каков характер их деятельности?
18. Что вы понимаете под конвертируемостью валюты?
19. Назовите этапы мировой валютной системы.
20. Возможен ли возврат мировой экономики к системе золотого стандарта?
21. Какие валютные сделки осуществляются на валютном рынке?
22. Как влияют на состояние платежного баланса девальвация и ревальвация валюты?

### **В рабочую тетрадь.**

1. Экономика описана следующими данными: экспорт товаров составляет 19650 д.е.; импорт товаров – 21758 д. е.; граждане страны получают доход от иностранных инвестиций в виде процентных выплат из-за рубежа в размере 3621 д. е.; страна выплачивает зарубеж-

ным инвесторам доход в виде процентов в размере 1394 д. е.; расходы граждан данной страны на туризм составляют 1919 д. е.; доходы данной страны от туризма составляют 1750 д. е.; односторонние трансферты страны – 2388 д. е.; отток капитала из страны составляет 4174 д. е.; приток капитала в страну – 6612 д. е. Используя эти данные, рассчитайте сальдо текущего счета, счета движения капитала и платежного баланса страны.

2. Предположим. Что обменный курс валют США и Англии составляет 2 доллара США за 1 фунт стерлингов, темп инфляции в США – 3% в год, а в Англии – 10% в год. В какой из двух валют целесообразнее хранить сбережения? Как интерес вкладчиков может повлиять на изменение спроса и предложения этих валют? Какие тенденции в изменении валютного курса наиболее вероятны в этих условиях?

3. Допустим, что Россия производит 360 электровозов и 2400 вагонов, а Украина – 160 электровозов и 800 вагонов. Если бы Россия производила только электровозы, то их ежегодный выпуск составил бы 600 штук, а если бы только вагоны, то выпустила бы их 6000 штук. Соответственно, Украина могла бы производить либо 200 электровозов, либо 4000 вагонов. Определите, какая страна обладает абсолютным и сравнительным преимуществом в производстве этих видов продукции? К каким выгодам приводит специализация?